

# Programas de aceleración

para spin-offs y startups

*Versión 14/06/2023*

## ¿Qué es un programa de aceleración?

Un programa de aceleración de startups tiene el objetivo de ofrecer apoyo a empresas emergentes en su etapa inicial para favorecer su crecimiento a través de asesoramiento, mentoring, formación, el networking y acceso a financiación.

### Tipos de aceleradoras de start-ups:

- **Aceleradoras públicas** dependientes de organismos público.
- **Aceleradoras privadas** que dependen de iniciativas de capital privado.
- **Aceleradoras corporativas** que nacen de la iniciativa de grandes corporaciones que quieren incorporar startups para diversificar el negocio o incorporar nuevos perfiles.

La diferencia más sustancial entre las aceleradoras públicas y las privadas o corporativas es que estas dos últimas ofrecen apoyo a cambio de un porcentaje del capital social de la Startup.

### Ventajas:

- Capacitación y crecimiento.
- Networking.
- Acceso al ecosistema inversor.
- Repercusión.

## ¿Cuál es la diferencia respecto a un programa de incubación?

Con frecuencia, estos dos términos se utilizan de forma indistinta, ya que ambos procesos persiguen el objetivo de apoyar el nacimiento y desarrollo de nuevas empresas. Sin embargo, podemos señalar varias diferencias entre las incubadoras y las aceleradoras.

- Las aceleradoras de Startups se enfocan en acelerar el crecimiento y escalar un negocio que ya está en desarrollo y cuenta con un Producto Mínimo Viable. Para ello, ponen especial énfasis en guiar a los participantes a través de un proceso intensivo de tutorización y mentorización que se desarrolla durante un marco de tiempo establecido.
- Las incubadoras son procesos de duración continuada que se pueden prolongar durante varios meses e incluso años, y que se centran en desarrollar ideas innovadoras y construir la Startup desde cero sobre una base sólida.

# Resumen

Nombre	Entidad Organizadora	A quién va dirigido	Empresa constituida
<a href="#">Accelerate2MOVE</a>	EIT Urban Mobility	Start-ups y scale-ups de movilidad urbana	Sí
<a href="#">Better Mobility Accelerator</a>	EIT Urban Mobility	Start-ups preparadas para expandirse internacionalmente	Sí
<a href="#">Clim Accelerator</a>	EIT Climate	Start-ups early or late stage	Sí
<a href="#">Digital Accelerator</a>	EIT Digital	Scaleups europeas de deeptech digital	Sí
<a href="#">Digital Open Innovation Factory</a>	EIT Digital	Start-ups early-stage	Sí
<a href="#">E+ Mobility</a>	EIT Urban Mobility	Start-ups	Sí
<a href="#">Energy and Public Realm Accelerator</a>	EIT Urban Mobility	Start-ups	Sí
<a href="#">Get Impulse</a>	Impulse to Grow	Spin-offs recién constituidas o a punto de constituirse	Sí o No
<a href="#">Gold Track</a>	EIT Health	Empresas que operen en el ámbito de la salud/ciencias de la vida	Sí
<a href="#">Green Manufacturing Accelerator</a>	EIT Manufacturing	Start-ups early stage y equipos en fase inicial	Sí
<a href="#">Health Catapult</a>	EIT Health	Start-ups y spin-offs	Sí
<a href="#">Jumpstarter</a>	EIT Raw Materials	Innovadores	No
<a href="#">Lab2Market</a>	EIT Raw Materials	Estudiantes de máster y doctorado	No
<a href="#">Llamp Tech Transfer</a>	RUVID	Proyectos de las instituciones asociadas a RUVID que se enmarquen dentro de ciertas áreas.	No
<a href="#">Llamp TechTransfer - VLC Open Lab</a>	Asociación I2CV y Startup Valencia	Proyectos vinculados a la comunidad universitaria que apliquen a las áreas prioritarias y estratégicas definidas por la Generalitat Valenciana	No
<a href="#">Orbita</a>	CEEI Castellón	Empresas de cualquier sector	Sí
<a href="#">Programa de aceleración de Lanzadera</a>	Lanzadera	Empresas de cualquier sector	Sí
<a href="#">Programa de aceleración de Stage2</a>	Stage2	Empresas de cualquier sector basadas en hardware	Sí
<a href="#">Raw Materials Accelerator</a>	EIT Raw Materials	Nuevas empresas	Sí
<a href="#">Rising FoodStars Program</a>	EIT Food	Empresas	Sí

# Resumen

Nombre	Entidad Organizadora	A quién va dirigido	Empresa constituida
<a href="#">Scale UP</a>	CEEI	Cualquier startup o pyme con menos de 6 años	Sí
<a href="#">Scaler</a>	EIT Climate	Socios de Climate-Kic y PYMES	Sí
<a href="#">Scale-up Program</a>	EIT Urban Mobility	Start-ups constituidas en países de la UE o asociados a la UE	Sí
<a href="#">SiloAceleraBio</a>	Silo	Start-ups del sector bio	Sí
<a href="#">SkyLab</a>	Cámara de Valencia	Empresas de cualquier sector	Sí
<a href="#">Smart Mobility Accelerator</a>	EIT Urban Mobility	Start-ups constituidas en países de la UE o asociados a la UE	Sí
<a href="#">South3E</a>	Comisión Europea	Proyectos que se enmarquen dentro de ciertas áreas	No
<a href="#">SPIN UPV</a>	UPV	Empresas de cualquier sector	No
<a href="#">StartUPV</a>	UPV	Proyectos de cualquier sector de estudiantes o egresados UPV	No
<a href="#">Supercharge Program</a>	EIT Manufacturing	Start-ups con soluciones tecnológicas relevantes para la fabricación	Sí
<a href="#">Sustainable Logistics City Accelerator</a>	EIT Urban Mobility	Start-ups constituidas en países de la UE o asociados a la UE	Sí
<a href="#">Switch On Program</a>	EIT Manufacturing	Emprendedores y nuevas empresas	Sí
<a href="#">The Collider</a>	Mobile World Capital	Proyectos que se enmarquen dentro de ciertas áreas	No
<a href="#">Venture Program</a>	EIT Digital	Equipos multidisciplinares con una idea de negocio innovadora	No

## Accelerate2MOVE

### EIT Urban Mobility

Plazo de presentación de solicitudes: febrero - abril

#### Palabras clave:

- Mentoring.
- Training.
- Coaching.
- Acceso a financiación.

#### A quién va dirigido:

Start-ups y scale-ups relacionadas con la movilidad urbana en la UE y terceros países asociadas a Horizonte Europa.

#### Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

#### Duración:

Sin información.

#### Nivel de maduración:

TRL 4 – 7.

[Más información](#)

## BetterMobility Accelerator

### EIT Urban Mobility

Plazo de presentación de solicitudes: febrero - abril

#### Palabras clave:

- Mentoring.
- Workshops.
- Coaching.
- Acceso a inversión.

#### A quién va dirigido:

Start-ups preparadas para expandirse internacionalmente.

#### Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

#### Duración:

6 meses.

#### Nivel de maduración:

TRL 4 – 7.

Más información

## Clim Accelerator

### EIT Climate

Plazo de presentación de solicitudes: depende del programa

#### Palabras clave:

- Herramientas a medida.
- Networking.
- Acceso a financiación e inversión.

#### A quién va dirigido:

Start-ups early or late stage que desarrollen productos o servicios con potencial de impacto climático.

#### Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

#### Nivel de maduración:

Sin información.

#### Duración:

Sin información.

Más información

## Digital Accelerator

### EIT Digital

Plazo de presentación de solicitudes: todo el año

#### Palabras clave:

- Networking.
- Acceso a inversión.
- Servicios complementarios.

#### A quién va dirigido:

Scaleups europeas de deeptech digital con ambiciones de crecimiento internacional.

#### Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

#### Duración:

Sin información.

#### Nivel de maduración:

Sin información.

[Más información](#)

## Digital Open Innovation Factory

### EIT Digital

Plazo de presentación de solicitudes: dos cortes, uno en mayo y otro en noviembre

#### Palabras clave:

- Mentoring.
- Coaching.
- Networking.
- Apoyo financiero.

#### A quién va dirigido:

Start-ups early-stage interesadas en impulsar sus productos y servicios en el mercado.

#### Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

#### Duración:

6 meses.

#### Nivel de maduración:

Sin información.

Más información

## E+ Mobility

### EIT Urban Mobility

Plazo de presentación de solicitudes: febrero - abril

#### Palabras clave:

- Mentoring.
- Coaching.
- Acceso a inversión.

#### A quién va dirigido:

Start-ups de países de la UE o asociados a la UE según la lista oficial de países por la Unión Europea y terceros países asociados a Horizonte Europa.

#### Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

#### Duración:

Sin información.

#### Nivel de maduración:

TRL 4 -7.

[Más información](#)

## Energy and Public Realm Accelerator

### EIT Urban Mobility

Plazo de presentación de solicitudes: febrero - abril

#### Palabras clave:

- Mentoring.
- Coaching.
- Workshops y eventos.
- Acceso a inversión.

#### A quién va dirigido:

Start-ups de países de la UE o asociados a la UE según la lista oficial de países por la Unión Europea y terceros países asociados a Horizonte Europa.

#### Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

#### Duración:

Sin información.

#### Nivel de maduración:

TRL 4 -7.

Más información

## Get Impulse

### Impulse to Grow

Plazo de presentación de solicitudes: junio

#### Palabras clave:

- Formación.
- Acompañamiento.

#### A quién va dirigido:

Spin-offs de universidades y centros de investigación españoles recién constituidas o que prevean constituirse en breve.

#### Estado de la empresa:

Empresas constituidas o a punto de constituirse.

#### Duración:

4 meses.

#### Nivel de maduración:

Sin información.

Más información

## Gold Track

### EIT Health

Plazo de presentación de solicitudes: todo el año

#### Palabras clave:

- Coaching.
- Networking.
- Acceso a financiación.

#### Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

#### A quién va dirigido:

Empresas que operen en el ámbito de la salud/ciencias de la vida; cuenten con un equipo de liderazgo comprometido y un plazo financiero de al menos nueve meses; sean de propiedad privada; tengan menos de 50 empleados y estén radicadas en Europa, Reino Unido o Israel.

#### Duración:

3 fases cuatrimestrales.

#### Nivel de maduración:

Sin información.

Más información

## Green Manufacturing

### EIT Manufacturing

Plazo de presentación de solicitudes: abril

#### Palabras clave:

- Coaching.
- Networking.
- Workshops.

#### A quién va dirigido:

Start-ups early stage y equipos en fase inicial que trabajen en tecnologías ecológicas relacionadas con materiales o recursos, procesos de fabricación o innovación de modelos de negocio.

#### Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

#### Duración:

3 meses.

#### Nivel de maduración:

TRL 1-5.

Más información

## Health Catapult

### EIT Health

Plazo de presentación de solicitudes: mayo

#### Palabras clave:

- Training.
- Networking.
- Premios.
- Cheques de mentoring.

#### Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

#### Duración:

Sin información.

#### A quién va dirigido:

Start-ups y spin-offs que cumplan los siguientes requisitos:

- Una micro/pequeña empresa (menos de 50 empleados).
- Relacionadas con las ciencias de la vida o la tecnología sanitaria.
- Conceptos empresariales innovadores y muy prometedores.
- Ya estén constituidas y operen en un país de la UE.
- Buscan financiación inicial o de serie A de al menos 500.000 euros.
- Autovalorada en más de 1 millón de euros.
- Ha recibido al menos 500.000 euros de financiación pública o privada o ha generado 500.000 euros de ingresos.

#### Nivel de maduración:

Sin información.

Más información

## Jumpstarter

### EIT Raw Materials

Plazo de presentación de solicitudes: abril

#### Palabras clave:

- Training.
- Networking.
- Mentoring.

#### A quién va dirigido:

Innovadores en los sectores de las materias primas, la sanidad, la agroalimentación, la energía, la movilidad urbana, la industria manufacturera y la Nueva Bauhaus Europea.

#### Estado de la empresa:

Empresas no constituidas.

#### Duración:

6 meses.

#### Nivel de maduración:

Sin información.

Más información

## Lab2Market

### EIT Raw Materials

Plazo de presentación de solicitudes: Fase 1, febrero. Fase 2, abril.

#### Palabras clave:

- Laboratorios Design Thinking.
- Bootcamp Trainings.
- Mentoring.
- Networking.
- Competición de Pitch.

#### A quién va dirigido:

Estudiantes de máster y doctorado inspirados para iniciar su viaje empresarial que ponga en marcha soluciones sostenibles para el mercado de las materias primas.

#### Estado de la empresa:

Empresas no constituidas.

#### Nivel de maduración:

Sin información.

#### Duración:

8 meses.

Más información

## Llamp Tech Transfer

### RUVID

Plazo de presentación de solicitudes: mayo

#### Palabras clave:

- Mentoring.
- Coaching Investor's Pitch.
- Acceso ecosistema inversor.

#### A quién va dirigido:

Proyectos de las instituciones asociadas a RUVID que encajen en las siguientes áreas:

- Movilidad.
- Agroalimentación.
- Salud y Bienestar.
- Adaptación al Cambio Climático.

#### Estado de la empresa:

- Proyectos en fase pre-semilla.
- Empresas constituidas en fase semilla.

#### Nivel de maduración:

Sin información.

#### Duración:

4 meses.

Más información

## Llamp Tech Transfer – VLC Open Lab

Asociación I2CV y Startup Valencia

Plazo de presentación de solicitudes: mayo - junio

### Palabras clave:

- Mentoring.
- Formación.
- Acceso ecosistema inversor.

### A quién va dirigido:

Proyectos vinculados a la comunidad universitaria que apliquen a las áreas prioritarias y estratégicas definidas por la Generalitat Valenciana.

### Estado de la empresa:

Empresas no constituidas.

### Duración:

6 meses.

### Nivel de maduración:

TRL 1 – 4.

Más información

## Orbita

### CEEI Castellón

Plazo de presentación de solicitudes: marzo - mayo

#### Palabras clave:

- Mentoring.
- Networking.
- Acceso ecosistema inversor.
- Premios.

#### A quién va dirigido:

Empresas de cualquier sector.

#### Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

#### Nivel de maduración:

Sin información.

#### Duración:

6 meses.

Más información

## Programa de aceleración de Lanzadera

### Lanzadera

Plazo de presentación de solicitudes: junio

#### Palabras clave:

- Mentoring.
- Formación.
- Acceso financiación.
- Networking.

#### A quién va dirigido:

Empresas de cualquier sector.

#### Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

#### Duración:

Sin información.

#### Nivel de maduración:

Sin información.

Más información

## Programa de aceleración de Stage2

### Stage2

Plazo de presentación de solicitudes: enero - febrero

#### Palabras clave:

- Formación.
- Matching.
- Workshops.
- Demo Day.

#### A quién va dirigido:

Empresas basadas en hardware.

#### Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

#### Duración:

6 meses.

#### Nivel de maduración:

TRL 5.

Más información

## Raw Materials Accelerator

### EIT Raw Materials

Plazo de presentación de solicitudes: Primer corte, enero – marzo. Segundo corte, marzo - septiembre

#### Palabras clave:

- Coaching.
- Financiación.
- Networking.

#### A quién va dirigido:

Nuevas empresas que contribuyan a convertir las materias primas en un punto fuerte para Europa a lo largo de toda la cadena de valor de las materias primas.

#### Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

#### Duración:

Fase Explore: 3 meses.  
Fase Build: 6 meses.  
Fase Grow: 6 meses.

#### Nivel de maduración:

Fase Explore: TRL 4 mínimo.  
Fase Build: TRL 5 – 7.  
Fase Grow: TRL 5 mínimo.

Más información

## Rising FoodStars Program

### EIT Food

Plazo de presentación de solicitudes: todo el año

#### Palabras clave:

- Mentoring.
- Workshops.
- Acceso a financiación e inversión.

#### A quién va dirigido:

Empresas impulsadas por el impacto con potencial para convertirse rápidamente en verdaderos motores de cambio, impulsando un impacto positivo en una de sus tres misiones.

#### Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

#### Duración:

Sin información.

#### Nivel de maduración:

Sin información.

Más información

## Scale UP

### CEEI Valencia

Plazo de presentación de solicitudes: mayo - junio

#### Palabras clave:

- Mentoring.
- Formación.
- Acceso financiación e inversión.
- Premio.

#### A quién va dirigido:

Cualquier startup o pyme con menos de 6 años.

#### Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

#### Nivel de maduración:

Sin información.

#### Duración:

12 meses.

[Más información](#)

## Scaler

### EIT Climate

Plazo de presentación de solicitudes: sin información

#### Palabras clave:

- Financiación.
- Apoyo al desarrollo y la implantación de servicios de escalado.

#### Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

#### A quién va dirigido:

- Parte 1: los socios de Climate-KIC pueden solicitar lo que se denomina financiación Scaler Instrument para desarrollar sus servicios.
- Parte 2: PYMEs que hayan validado sus modelos de negocio a través de las ventas o que hayan pasado con éxito por el Programa Demonstrator de Climate-KIC.

#### Nivel de maduración:

Sin información.

#### Duración:

Sin información.

Más información

## Scale-up Program

### EIT Urban Mobility

Plazo de presentación de solicitudes: marzo

#### Palabras clave:

- Coaching.
- Mentoring.
- Acceso a inversión.
- Eventos.

#### A quién va dirigido:

Start-ups constituidas en países de la UE o asociados a la UE según la lista oficial de países por la Unión Europea y terceros países asociados a Horizonte Europa.

#### Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

#### Duración:

Sin información.

#### Nivel de maduración:

TRL 7 - 9.

Más información

## SiloAcceleratorBio

### Silo

Plazo de presentación de solicitudes: junio

#### Palabras clave:

- Formación.
- Mentoring.
- Acceso a inversión.
- Networking.

#### A quién va dirigido:

Start-ups del sector biotecnológico de hasta 7 años de vida.

#### Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

#### Duración:

5 meses.

#### Nivel de maduración:

Sin información.

[Más información](#)

## SkyLab

### Cámara de Valencia

Plazo de presentación de solicitudes: sin información

#### Palabras clave:

- Mentoring.
- Formación.
- Acceso financiación.

#### A quién va dirigido:

Empresas de cualquier sector.

#### Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

#### Duración:

Sin información.

#### Nivel de maduración:

Sin información.

Más información

## Smart Mobility Accelerator

### EIT Urban Mobility

Plazo de presentación de solicitudes: febrero - abril

#### Palabras clave:

- Workshops.
- Networking.
- Acceso financiación.

#### A quién va dirigido:

Start-ups constituidas en países de la UE o asociados a la UE según la lista oficial de países por la Unión Europea y terceros países asociados a Horizonte Europa.

#### Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

#### Duración:

Sin información.

#### Nivel de maduración:

TRL 4 – 7.

Más información

## South3E

### Comisión Europea

Plazo de presentación de solicitudes: marzo - mayo

#### Palabras clave:

- Mentoring.
- Networking.
- Acceso financiación.

#### Estado de la empresa:

Empresas no constituidas.

#### A quién va dirigido:

Grupos de investigación, Startups (Growth) o PYMES (Scale up) que encajen en los siguientes sectores:

- Ingeniería y tecnología.
- Agricultura.
- Ciencias de la vida.
- Física.

#### Duración:

5 meses.

#### Nivel de maduración:

- Start.
- Charge.
- Reverse.

Más información

## SPIN UPV

### Universitat Politècnica de València (UPV)

Plazo de presentación de solicitudes: diciembre - enero

#### Palabras clave:

- Mentoring.
- Formación.
- Construcción equipo.
- Financiación.
- Acceso ecosistema inversor.

#### A quién va dirigido:

Proyectos de spin-off nacidos en la UPV.

#### Estado de la empresa:

Empresas no constituidas.

#### Nivel de maduración:

TRL 1 – 4.

#### Duración:

10 meses.

Más información

## Start UPV

### Universitat Politècnica de València (UPV)

Plazo de presentación de solicitudes: todo el año

#### Palabras clave:

- Mentoring.
- Formación.
- Co-working.
- Networking.
- Acceso ecosistema inversor.

#### A quién va dirigido:

Proyectos de cualquier sector de estudiantes o egresados UPV.

#### Estado de la empresa:

Empresas no constituidas.

#### Nivel de maduración:

#### Duración:

Sin información.

- Preincubación.
- Ready.
- Steady.
- Go.

Más información

## Supercharge Program

### EIT Manufacturing

Plazo de presentación de solicitudes: todo el año

#### Palabras clave:

- Apoyo en el acceso al mercado.
- Acceso a financiación.
- Apoyo al desarrollo empresarial.
- Networking.

#### A quién va dirigido:

Start-ups con soluciones tecnológicas relevantes para la fabricación que deseen acelerar su negocio.

#### Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

#### Nivel de maduración:

Sin información.

#### Duración:

Sin información.

Más información

## Sustainable Logistics City Accelerator

### EIT Urban Mobility

Plazo de presentación de solicitudes: febrero - abril

#### Palabras clave:

- Coaching.
- Mentoring.
- Co-working.
- Acceso a financiación e inversión.

#### A quién va dirigido:

Start-ups constituidas en países de la UE o asociados a la UE según la lista oficial de países por la Unión Europea y terceros países asociados a Horizonte Europa.

#### Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

#### Duración:

6 meses.

#### Nivel de maduración:

TRL 4 - 7.

Más información

## Switch On Program

### EIT Manufacturing

Plazo de presentación de solicitudes: todo el año

#### Palabras clave:

- Coaching.
- Acceso a financiación.
- Apoyo desarrollo de negocio.
- Apoyo acceso al mercado.

#### A quién va dirigido:

Emprendedores y nuevas empresas con soluciones tecnológicas relevantes en el proceso de fabricación que quieran empezar a escalar.

#### Estado de la empresa:

Empresas constituidas.

#### Nivel de maduración:

TRL 6 mínimo.

#### Duración:

Sin información.

Más información

## The Collider

### Mobile World Capital

Plazo de presentación de solicitudes: marzo - abril

#### Palabras clave:

- Formación.
- Networking.
- Creación equipos.
- Acceso ecosistema inversor.

#### Estado de la empresa:

Empresas no constituidas.

#### A quién va dirigido:

Proyectos que se enmarquen en alguna de las siguientes áreas:

- Blockchain.
- IA y Datos.
- Medical Device.
- Robótica.
- 5G.
- IOT.
- Realidad Virtual.
- Hardware.
- Materiales.

#### Nivel de maduración:

TRL 3 – 4.

#### Duración:

9 meses.

[Más información](#)

## Venture Program

### EIT Digital

Plazo de presentación de solicitudes: abril

#### Palabras clave:

- Financiación.
- Ayuda de expertos.
- Desarrollo MVP.
- Ecosistema innovador.

#### A quién va dirigido:

Equipos multidisciplinares de al menos dos personas con una idea de negocio innovadora, PoC o prototipo en los campos de Industria Digital, Tecnología Digital, Bienestar Digital, Finanzas Digitales o Ciudades Digitales.

#### Estado de la empresa:

Empresas no constituidas.

#### Nivel de maduración:

Sin información.

#### Duración:

Sin información.

Más información



UNIVERSITAT  
POLITÈCNICA  
DE VALÈNCIA

**i2T** investigación  
innovación  
transferencia

